

新経営 フォーラム

旧 桂経営合同倶楽部

第1回
2024年 1月23日(火)開催

17:00~19:40 (受付16:30~)

会場参加 定員 100名 参加費 7,000円(税込)

■初めてご参加の方は 5,000円(税込)

※いずれも食事+ドリンク込

場 所

KKRホテル大阪 3階 銀河東
〒540-0007 大阪市中央区馬場町2-24
TEL:06-6941-1122

Zoom参加 定員 40名 参加費 2,000円(税込)

■初めてご参加の方は無料

支払方法

会場参加

① クレジットカードによるオンライン決済

当社HP「セミナー情報」欄の該当セミナー内「会場参加費お支払いページ」をご利用ください。
(最下段のQRコードからもアクセス可能です)

② 銀行口座へのお振込み

三井住友銀行 大阪西支店(普) 6821298

③ 当日会場でのお支払い(現金またはクレジットカード)



※①・②の場合は1月19日までに手続完了をお願い致します。

支払方法

Zoom参加

上記①または②にて1月19日までに入金手続を完了してください。

経営のリアルを学ぶ
経営の地方が身に付く



桂経営ソリューションズ株式会社 代表取締役社長 桂 幹人

第1部

17:00~18:30

2024年も激変必至! 市場にあわせて、あなたの事業はこう”尖れ”!

◇講師: 桂経営ソリューションズ株式会社 代表取締役 桂 幹人

アフターコロナを迎え、これまでとはガラッと変わった2023年のマーケット。ご存知の通り、どの業界、どの業種も以前の売り方や考え方は通用しなくなりました。マーケットが変わったのであれば、それに合った見方や考え方や行動をすれば良い、2023年中、私は必死に皆さまにこの場でそうお伝えしてまいりました。しかし、そんな2023年はもう過去のこととなりました。

では、2024年は果たしてどうなるか...先に結論を申し上げます。さらに激変します。だから今からでも遅いなんてことはないのです! さらに激変する2024年に必要なものは差別化、すなわち他社より「尖る(とがる)」ことです。これまで私は様々な事業を成功に導いてまいりましたが、これは何も難しく考えたわけではなく、ただお客さまが求めているものに素直に従った結果、それが尖ったことになっただけでした。2024年に皆さまの事業が突き抜けるべく、今回は尖り方についてお話しいたします。

第2部

2024 新年大懇親会 18:30~19:40

※お食事・ドリンクをご用意しております。

最新・お得な情報も配信!

限定動画公開中! LINE友だち追加はこちら →



お申込みは、**FAX:06-6205-9983** または、<https://www.katsura-ms.co.jp> より承ります。

参加希望会場	<input checked="" type="checkbox"/> してください	<input type="checkbox"/> 会場	<input type="checkbox"/> Zoom	※ZoomURLは、下記Eメールアドレスへ送信いたします。	
貴社名			お名前		
部 署			役 職		
ご住所	〒				
電 話			携 帯		
F A X			Eメール		
ご同伴者様	会社名	部署・役職	お名前		

主催: 桂経営ソリューションズ株式会社

<https://www.katsura-ms.co.jp>

〒541-0046 大阪市中央区平野町1-8-11 桂経営北浜ビル TEL:06-6205-9981



ピンチの今こそチャンスに変える

即効！市場にあわせた売り方教えます！

プロフィール

桂経営ソリューションズ株式会社 代表取締役社長 桂 幹人



桂 幹人

たった二年間のサラリーマン生活後、25歳で起業。自身が直接経営した会社は20社を超えるも、株式上場一年前に身内の負債を一手に引き受け倒産。その後、元手50万円からカレー屋を起業、そして人材ビジネスを急成長させ、年商120億の(株)日本アシストグループ3社を平成15年に売却。部門のひとつであったコンサルティング部門を独立させ、コンサルティング会社として、桂経営ソリューションズ株式会社を設立。

以来、関わった企業数は10,000社を超え、全国に塾生2,500名を擁す。

大阪産業創造館で「社長道場」講師を16期務め、京都KISAにて桂経営塾を開催。東京都中小企業振興公社、にいがた産業創造機構など、多数の三セクの産業支援センターで桂経営塾開催。各商工会議所や山陰合同銀行、第四銀行、近畿大阪銀行、りそな銀行奈良等々金融機関において桂経営塾を開催。

メディア

【テレビ放映】

- NHK総合テレビ
「にんげんどキュメント」
「クローズアップ現代」他
- 日本テレビ
「ナイナイアンサー」
- 毎日放送
「なにわの社長道場」特番

【ラジオ放送】

ラジオ大阪「桂幹人のパワートーク」他

塾等・研修の実績

- 大阪産業創造館「売って儲ける社長道場」
- 西条情報支援センター「西条桂塾」
- にいがた産業創造機構「新潟社長塾」
- 東京都中小企業振興公社「下請け中小企業自立化塾」
- 神戸商工会議所「神戸経営者道場」
- りそな銀行「奈良経営者塾」
- 北九州市商工会議所「北九州桂塾」
- (株)アローフィールド「福岡社長道場」
- 山陰合同銀行「管理職研修」
- 近畿大阪銀行「支店長・支店次長研修」
- ダイキン(株)「幹部社員研修」
(その他、地方銀行、事業法人等多数)

講演・セミナー実績

- | | |
|--------------|-------------|
| ■ 日本青年会議所 | ■ 兵庫リコー |
| ■ 大阪青年会議所 | ■ 京都銀行 |
| ■ 京都商工会議所 | ■ 京都中央信用金庫 |
| ■ 福岡商工会議所 | ■ 岐阜信用金庫 |
| ■ 福井商工会議所 | ■ 第四銀行 |
| ■ 青森商工連合会 | ■ 西日本シティ銀行 |
| ■ 雇用能力開発機構 | ■ りそな銀行 |
| ■ 沖縄パナ連合会 | ■ 山陰合同銀行 |
| ■ 三井住友海上火災保険 | ■ 熊本ファミリー銀行 |

他、金融機関、各種第3セクター、経営支援センターなど公共機関、他110ヶ所

著書



著書「儲からんのはアンタのせいや」(講談社)約10万部の異例のロングセラーとなり、全5冊の著書が上梓されています。

- 儲からんのはアンタのせいや(講談社)
- アホこそ社長にならんかい(講談社)
- アンタがやったらもっと儲かる(講談社)
- 会社再生 アンタ覚悟はできてるか(講談社)
- 儲けの法則(二見書房)
- だから、あんたは不幸やねん(日中言語文化出版社)
- 日経ベンチャー事業再生特集連載(2年間)