

2017
8/3(木)

18:00~20:00

桂 京都倶楽部

“ホンマの経営力”を勉強し、“ほんまの仲間”を作る。

Katsura+Kyoto Club

年間テーマ 『今年実践の年』

- 経営の根源を学ぶ
- 売上を上げたい！～マイナスからプラスへ！現状からさらにプラスアップ！～
- 新規ビジネスへの発想力～新時代の経営とは～
- 経営者としての視点～顧客目線を身につける～

各々の会社力が抱える問題解決へ向けて、1年間を通じて学ぶ“発想の転換”と“経営スキルの底上げ”を図るための勉強会



各エリアの倶楽部では、合同倶楽部の塾長講話をさらに詳しく解説します！自社へ落とし込みができる、実践的な内容です。



桂経営倶楽部 塾長
桂 幹人

2年のサラリーマン生活を経て、20代で起業するも株式公開1年前に倒産。元手50万円からカレー屋を起業。その後、人材ビジネスを急成長させたが50歳の時、株式公開1年前に日本アシストグループ3社を売却。部門のひとつであったコンサルティング部門を独立させ、桂経営ソリューションズを設立。以降、10,000社に及ぶ指導先、塾生を擁するに至る。大阪産業創造館において「社長道場」の講師を16期務める。東京都中小企業振興公社、にいがた産業創造機構、北九州・神戸・京都の各商工会議所、山陰合同銀行、近畿大阪銀行他多数の地銀等で桂経営塾を開催。

◆TV出演:NHK r 関西クローズアップ
NHK r にんげんドキュメント
日本テレビ「解決！ナイナイアンサー」他

◆執筆活動:「日経ベンチャー」事業再生特集連載(2年間)、著書「儲からんのはアンタのせいや」(講談社)約10万部の異例のロングセラーとなり、全5冊の著書が上梓されている。



日時

8月3日(木) 18:00~20:00

内容

第一部: 「戦術II」の解説

桂経営ソリューションズ(株) 代表取締役 桂 幹人 (塾長)

合同倶楽部でお伝えした講話をおさらい、さらに深掘りした解説を行います。

第二部: ワークショップ

販促、営業手法にズレは生じていないか？打ち手を見出しているか？

費用

月会費 5,400円(税込) **初回の方は、無料**

京都支部長

会場

京都パルスプラザ
〒612-8450 京都市伏見区竹田鳥羽殿町5
TEL: 075-611-0011 / FAX: 075-611-6299

主催

桂京都倶楽部

申込

FAX または お電話、
Facebook(桂経営倶楽部)ページよりお申込みを承ります。



皆幸一番株式会社
代表取締役 振本



地下鉄・近鉄「竹田駅」北西4番出口から市バス又は京阪バス「パルスプラザ前」下車

お問い合わせ・お申し込みは
こちらから→

FAX 06-6205-9983

電話 06-6205-9981

事業所名		TEL	
フリガナ		FAX	
受講者名	役職	
ご住所		E-mail	
同行者名			