

Katsura Administration School Applicaion Guide

桂経営学院 アプリケーションガイド
2010年 <募集要項>



＜経営の学校＞ 桂経営学院

桂経営学院は、平成14年から「社長道場」として発足した社長のワークショップを一層充実させた経営を基礎から実践を通して学ぶ経営者のための本格的なスクールです。



日経ベンチャー誌にてヒットシリーズを
2年間に亘り連載した「ナニワのすご腕再建屋」
が直伝する経営学。

■塾長 桂幹人（桂経営ソリューションズ株式会社／代表取締役会長）

大阪府八尾市出身。20代で事業を全国展開し、100億の売上の中、バブル期の親族の負債を一手に引受け、上場寸前で黒字倒産。元手50万から飲食業で再起し、記帳代行、人材事業等へと再びグループ年商120億の日本アシストを育てた。その間、多種多様に120を超える事業を立ち上げる中、「中小企業の社長を応援したい」との思いから事業コンサルティングを開始。事業再生において「ナニワのすご腕再建屋」の異名を持つに至る。平成16年にこの事業コンサルティング部門を桂経営ソリューションズとして設立。平成17年には、中小企業の社長を対象にした事業構築のワークショップ「社長道場」（大阪産業創造館）の成果が評価され、NHK「関西クローズアップ」、「にんげんドキュメント」等でその講師活動が全国に放映・紹介された。更に、数年に亘り「日経ベンチャー」に事業再生の連載記事が特集され、著書に、「儲からんのはアンタのせいや」がビジネス書として約10万部の異例のロングセラーとなり、全5冊の著書が上梓されている。現在、中小企業の社長の勉強会である「桂義塾」が関西の多数の支部で活動している。また、全国の経営者に事業の本質と経営の真理、本物の事業構築の手法を伝えるべく桂経営に「桂幹人の『人生と経営』学校」を立ち上げ、全国を奔走している。



桂経営ソリューションズ株式会社

〒541-0056 大阪市中央区久太郎町2-2-7 山口興産堺筋ビル2F TEL:06-6260-0508 FAX:06-6263-4433

桂義塾・本科講 経営のすべてを学ぶ

■特長： 経営者として体得すべき経営手法の要諦を経営全般から学ぶベーシックコース

「ナニワのスゴ腕再建屋」の異名を持つ桂幹人の経営実学をプログラム化

<カリキュラム> 経営基礎・マーケティング・経理・財務

<受講期間> 6ヶ月（342H）

<受講料> 63万円（税込）

<定員> 30名

桂義塾・実践講 実践を通して事業構築を学ぶ

■特長： 自ら事業を生み出す力を育む超実践コース

6ヶ月間、真剣に考え、動き新しい事業をつくる、中小企業経営者待望のカリキュラム

<カリキュラム> 顧客心情・マーケット確定・事業構築・営業力

<受講期間> 6ヶ月（48H）

<受講料> 126万円（税込）

<定員> 20名

桂義塾・直伝会 経営の真髄を学ぶ

■特長： 塾長の直接講義で経営の真髄を学ぶ上級者向オプションコース

経営の極意、豊富なビジネスアイデアの見出し方や事業構築の要諦を習得できる

<カリキュラム> 事業事例徹底解説

<受講期間> 6ヶ月（18H）

<受講料> 31万5千円（税込）

<定員> 40名

月例学習会 人生と経営を学ぶ

■特長： 経営に関する迷いを断ち切る公開セミナー

<カリキュラム> 幸せな経営者人生を送るための基礎勉強

<受講期間> 毎月1回（2H）

<受講料> 1000円（税込）

事業コンテンツスクール 事業の新たな切り口を学ぶ

■特長： 業種を問わず、様々な事業展開が可能な充実のカリキュラム

<カリキュラム> バリ建築、バリブライダル、バリ家具、ジャムウ、靴リペア等

<受講期間> 6ヶ月 *スクールによって異なります

<受講料> 50万円～105万円（税込）

経営心得(21H)		
項目	時間	単位
経営者の信条・理念	3	2
経営十則・十戒	3	2
経営の道理(真理)	12	8
科目試験(論文・記述)	3	2
(合計)	21	14
修了単位 11		

「顧客目線」演習(102H)		
項目	時間	単位
顧客目線の要諦	3	2
商店街の観察	9	6
製造業の観察	9	6
卸業の観察	9	6
流通業の観察	9	6
食品販売業	9	6
訪問販売業	9	6
主人・主婦の観察	9	6
未成年の観察	9	6
高齢世代の観察	9	6
サラリーマンの観察	9	6
科目試験(自由観察)	9	6
(合計)	102	68
修了単位 54		

事業構築理論(81H)		
項目	時間	単位
誰のために・着地点	6	4
心情から事業は生れる	6	4
株の大きさ	9	6
本物の事業とは	6	4
顧客目線・顧客支援	6	4
売りの4原則	9	6
新たな方向と模索	6	4
業種業態を機能で見る	6	4
事業は立方体・全方位型	9	6
常時変革・喫水線シート	6	4
事業を生む順序	9	6
科目試験(筆記)	3	2
(合計)	81	54
修了単位 43		

経理・管理(51H)		
項目	時間	単位
経営と試算表	3	2
仕分けと「借方・貸方」	3	2
勘定元帳の基本	3	2
簿記一巡の手続き	3	2
売上と仕入・棚卸	3	2
シーン別事例演習	6	4
試算表の作成と活用	6	4
簿記演習	3	2
契約と履行	6	4
法務関連	6	4
税理関連	6	4
科目試験(筆記)	3	2
(合計)	51	34
修了単位 27		

マーケティング・販促(30H)		
項目	時間	単位
マーケットの観方	3	2
事業企画=チラシ	6	4
マーケットに絶叫する	3	2
新規顧客獲得戦略	3	2
営業利益を作る	3	2
営業力の強化策	3	2
科目試験(筆記)	3	2
科目試験(実習)	6	4
(合計)	30	20

財務戦略(21H)		
項目	時間	単位
財務3表の意義	9	6
財務体質の強化	3	2
戦略的な目標設定	3	2
会社の再生手法	3	2
科目試験(筆記)	3	2
(合計)	21	14
修了単位 11		

修了検定(6H)		
	時間	単位
事業計画書の作成	3	2
社長検定(試験)	3	2
(合計)	6	4

【対象】 経営者又は準ずる方、経営者を目指す方

【期間】 6ヶ月 全342時間

月・水・金 (18:00~21:00) その他特別講義

【特長】 マーケットが激変する中、いつの時代も事業を起こせる力を育む経営者の為の充実した内容。20代で100億円企業を創った実績をもつ「ナニワのスゴ腕再建屋」の異名をもつ桂幹人の経営実学をプログラム化。

このような経営者の為のプログラムです

- ◆ どうしていいかわからない方
- ◆ 自らが迷路に入っている方
- ◆ 経営者として力をつけたい方
- ◆ より大きなステージを目指す方
- ◆ 人とは違う経営者になりたい方
(突き抜きたい、100億円企業を目指す)



桂義塾・実践講で身につけること

- 売上の上げ方、利益の出し方
- 新たな事業の切り口の創り方
- 中小零細が勝つ仕組み仕掛け
- 100億円の会社を創る方法
- 真の経営者としての生き様

-
- 【担当】 全課程の監修、全体講義
桂幹人(桂経営ソリューションズ(株)代表取締役会長)
事業構築の手法、進捗管理、議論指導
星川真一郎(桂経営ソリューションズ(株)代表取締役社長)
- 【実践】 12回(月2回×6ヶ月)
選択制 ⇒ 午前の部 10:00~14:00 午後の部 15:00~19:00
- 【形式】 全体講義+コンサルティング+落とし込み作業

新たな切り口で売上を創る 事業コンテンツスクール

Ratuバリ建築スクール



概要

癒しと低価格が求められる中で、他社との差別化ができるアジアンの空間づくりで販路が広がっています。

営業展開

建築会社が新たな切り口で強みを持ち、バリモダンをベースにジャパニーズ、ヨーロッパなどコーディネートができ、受注獲得しています。

- 賃貸マンションオーナーへ(低価格で入居率UPの提案)
- 店舗オーナーへ(バリをベースに空間を低価格で実現)
- オフィスへ……バリモダンの空間を低価格で実現

Feastバリブライダルスクール



概要

ブライダルマーケットが細分化され、様々な業種でブライダルを取り入れて事業を拡大されています。

営業展開

- レストランへ(ブライダル色を強めることで、1.5次会の需要や海外ウェディングの受注)
- 美容院へ(ブライダルのお客様を取り込み、コーディネート事業を拡大)
- 広告制作会社へ(レストランや美容室、ブライダル関連企業への提案ができる)
- カメラ映像会社へ(ブライダル参入企業へカメラ映像をセット企画として提案)

匠の洋裁塾



概要

もったいないマーケットの増大で、リペア(修理)が増客している。差別化した洋服のリフォームで高粗利へ参入。

営業展開

- クリーニング店舗での洋服リフォームとの複合店
- コインランドリー店舗での洋服リフォームとの複合店
- ガソリンスタンド敷地内でリペアショップの展開

楽駄リペアショップ開業スクール



概要

景気低迷で、リペア(修理)マーケットが拡大。粗利の高い靴の修理事業を取り込み、新たな事業の柱をつくっていただきます。

営業展開

- クリーニング店舗での靴修理との複合店
- ガソリンスタンド敷地内でリペアショップの展開
- 小売店舗の軒先でのリペアショップ展開

平成21年度

	桂義塾				事業コンテンツスクール				
	本科講	実践講	直伝会	月例学習会	バリブライダル	バリ建築	ジャムウ	バリ家具	靴のリペア
平成22年2月		●(20)	●(40)	●(200)	●(8)	●(6)			
平成22年3月	●(20)	●(20)	●(40)	●(200)	●(8)	●(6)	●(4)	●(5)	●(5)

平成22年度

	桂義塾				事業コンテンツスクール				
	本科講	実践講	直伝会	月例学習会	バリブライダル	バリ建築	ジャムウ	バリ家具	靴のリペア
平成22年4月	●(20)	●(20)	●(40)	●(200)		●(6)		●(5)	●(5)
平成22年5月	●(20)	●(20)	●(40)	●(200)	●(8)		●(4)	●(5)	●(5)
平成22年6月	●(20)	●(20)	●(40)	●(200)		●(6)		●(5)	●(5)
平成22年7月	●(20)	●(20)	●(40)	●(200)	●(8)		●(4)	●(5)	●(5)
平成22年8月	●(20)	●(20)	●(40)	●(200)		●(6)		●(5)	●(5)
平成22年9月	●(20)	●(20)	●(40)	●(200)	●(8)		●(4)	●(5)	●(5)

※()内は、定員です。