

# こうすれば、売れはじめる！

～ 客目線でマーケットを見極めれば、売れる仕組みはつくれます ～

【6月度の開催日】

6/21(火) [17時半受付]

(プログラム)

- 18:00 塾長講話 (桂幹人)
- ・中小企業の戦い方
  - ・世の中の激変の実態を  
社長はどこまで分かっているか
  - ・マーケットの見つけ方
  - ・どうやって儲けていくのか
- 19:00 「顧客目線」の力をつける
- ・各業界の創意工夫事例について  
発表、意見交換
  - ・塾長の“自分ならこんなことする”
- 20:00 終了 (名刺交換等)

会場: 桂経営ソリューションズ(株)

大阪市中央区久太郎町2-2-7

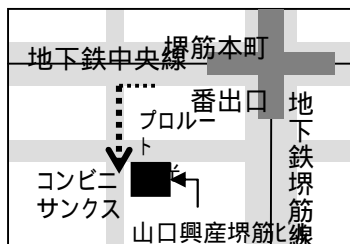
山口興産堺筋ビル2階

06-6260-0508

定員: 50名

対象: 経営者の方(準ずる方)、  
起業予定の方

費用: 1,000円



地下鉄堺筋本町駅11番出口徒歩1分

主催 桂経営ソリューションズ(株)

「義塾」とは「誰でも自由に学べる場」という意味です。  
関西は昔から創意工夫して商売を全国へ広めてきたところ。もつと我々が智恵と工夫で「無から有」を産み出して、儲ける力をつけませんか。マーケットは「顧客の目線」で捉え、広まり易い「フレーム」を作ることが先決です。「桂義塾」は、誰もが平等に商売・事業について学び合い、挑戦し続けるための場です。

## 桂義塾

資金や人材、人脈が無くても、  
創意工夫で事業を改善、創る

講師 プロフィール

20代で起業、上場前に黒字倒産を経験。元手50万から再起し、グループ売上120億超の日本アシストを育てた。

その間、120を超える事業を創り、その手法を全国の中小社長に伝えている。

大阪産創館「社長道場」の看板講師としてNHKで全国放映。日経ベンチャー、自著等での執筆多数。

## 6月度



塾長 桂幹人

### 参加お申込書

御社名

お電話番号

ご氏名

御役職

ご同伴 / 会社名

ご氏名

御役職

FAX番号 06-6263-4433

桂経営ソリューションズ(株) (担当:野上)  
TEL. 06-6260-0508